

PSP S.A.



Professional Services Provider S.A.

www.psp-sa.com

Programa de Formación de Inversores (PFI)

www.programafinanciero.com



**Curso Introductorio (gratuito)
de Formación de Inversores.**

Ejercicio y Comentarios Finales

Ejercicio y Comentarios Finales

Ha visto alguno de los videos que le sugerimos ?

Tuvo oportunidad de estudiar el **Informe Técnico IT-54** ("*Estrategias de Entrada y Salida en las inversiones*") que le remitimos ?

Ha estudiado el **Plan Financiero** y sus sugerencias que recibió en primera instancia (**IT-51 e IT-52**) ?, comprendió el sentido de las **ETAPAS y sus CICLOS** ?

Por si esto fuera poco le agregamos un regalo adicional. El documento (**IT-55**) que es uno de los MAS IMPORTANTES documentos del **Modulo I** del Programa de Inversores y se denomina "**Trucos y Consejos para Pequeños Negocios**".

Le hemos entregado SIN COSTO una parte FUNDAMENTAL del **primer Módulo del Programa de Inversores** porque nos interesa que tenga un claro panorama de la **CALIDAD** de la formación que se recibe en el Programa de Inversores, de su **SENCILLEZ** y del eminente **SENTIDO PRACTICO** con el que están enfocados los temas.

Léalos. Disfrútelos. Medítelos. Reléalos.

Aprender a manejar de **MODO INTELIGENTE** nuestro dinero -y transmitirle este conocimiento a nuestros hijos- no es un tema menor... **es una OBLIGACION.**

Aprendemos inglés porque es una habilidad importante, aprendemos a manejar un automóvil porque es una habilidad importante.

- No cree que APRENDER A MANEJAR INTELIGENTEMENTE EL DINERO es una actividad importante ? - Es MUY IMPORTANTE !!

Quien lo hace bien, **vive mejor**, tiene **menos incertidumbres** en la vida, siente **menos temores**, gana en **confianza** y, por lo general, lo hace con **MAS DINERO y MAS LIBERTAD.**

Pero, para eso, Usted **TIENE QUE SEGUIR TRABAJANDO !!**

El mejor modo de hacerlo, es "*dar el salto*" que necesita para adquirir un compromiso que lo mantenga luego en movimiento. Nada mejor para ello que **complete su formación y trabaje con otras personas** en su misma situación.

- Súmese al Programa de Inversores !!,
Inscríbese ahora en:

<http://www.programafinanciero.com>

EJERCICIO: Evaluando una Inversión

- CASO DE ESTUDIO: Como invertir U\$S 245 de un modo inteligente

De un modo sencillo y con un ejemplo supuesto, queremos analizar junto a Usted el proceso de la toma de decisión de una buena inversión. Como ya sabe, un inversor inteligente tiene que considerar las siguientes variables:

- **Riesgo de la Inversión**
- **Ventajas en la Entrada**
- **Oportunidades en la Salida**
- **Rentabilidad (ganancia que logra sobre el capital que invierte)**
- **Plazo de la Inversión.**

Obviamente el sentido común le indica que el ideal sería una inversión en la que:

- El riesgo sea **CERO** (no pueda perder nunca).
- Tenga **FUERTES VENTAJAS** en la Entrada.
- Estupendas **oportunidades en la SALIDA** (los resultados).
- El **100%, 300%, 500%, 1000%** o más de rentabilidad.
- El plazo de recupero sea lo **MAS CORTO POSIBLE**.

Estamos de acuerdo hasta aquí ?

El problema "en el mundo real" es que oportunidades TAN "MARAVILLOSAS" rara vez existen en estado puro y el secreto es aprender a discernir con claridad aquellas inversiones en que las **PROBABILIDADES** y **OPORTUNIDADES** aparezcan como **razonablemente seguras** dentro de un marco lógico.

Muy bien... nos fijamos U\$S 245 para nuestra "*inversión hipotética*" porque si bien puede ser una suma alta para algunos, de modo alguno es una cifra "imposible" y **cualquiera podría conseguirla** si realmente la necesitase y supiese que le va a sacar provecho.

Si dispusiésemos de un **LARGO PLAZO**, tal vez podríamos analizar instalar un negocio o algo por el estilo... pero resulta que **eso toma MUCHO TIEMPO** y nosotros estamos apurados (somos gente ocupada y queremos resultados YA).

Si nos gustase el **RIESGO ALTO**, podríamos ir al casino y poner todo el dinero en la ruleta... es **RAPIDO** sin duda... el problema es que **el RIESGO es tan elevado** que ya sabemos que SIEMPRE gana "el casino".

Tenemos que buscar **MAS SEGURIDAD** para nuestra inversión !!

Algunas inversiones muy **SEGURAS** y **RAPIDAS**, lamentablemente **no nos dan buenas VENTAJAS en la entrada y la salida.**

Si vamos a comprar U\$\$ 245 de oro, posiblemente podamos lograr alguna ganancia, pero no tan alta como la que estamos buscando.

El mejor modo de lograr algo **RAPIDO, RENTABLE y SEGURO** es diversificando el RIESGO y consiguiendo **una diferencia notable en la "entrada"** para nuestro dinero... veamos si es posible.

- Lo analicemos de **modo novelado** para hacerlo mas entretenido:

Nos vestimos de traje para parecer "*gente seria*", nos ponemos unos buenos zapatos y salimos a la calle a llamar un taxi... vamos a la MEJOR CONSULTORA DE NEGOCIOS que haya en la ciudad.

Llegamos. El edificio es magnifico y las secretarias muy bonitas y atentas. Casi de inmediato nos consiguen una cita con uno de los mejores asesores de la Oficina.

Pasamos al lujoso despacho. Este tipo debe ganar dinero en serio !! (sus zapatos, su traje, su corbata y su reloj sin duda son mejor que los nuestros !!). La madera y los cuadros de la oficina crean una atmósfera segura y sugerente...

Pese a que sentimos cierto nerviosismo y la saliva parece salirse de control en nuestra boca, no nos dejamos intimidar por el ambiente y estrechamos su mano con firmeza y seguridad.

Nos sentamos en el confortable sillón de cuero que nos ofrecen. Un atento mozo de uniforme nos coloca una aromática taza de excelente café delante.

Sin duda todo esta pensado para hacernos sentir cómodos y a gusto...

Se abre el dialogo:

EL: Un placer poder servirlo !, qué desea ?

USTED: Quiero realizar una o más inversiones que sean rentables, seguras y rápidas.

EL: Bien, bien... si **nos entrega su dinero** nos encargaremos de colocarlo en las mejores opciones del mercado... desde ya que no podemos garantizarle ganancias SIEMPRE, pero nuestra casa tiene un historial de éxitos que confirman nuestra habilidad en el manejo de los fondos de nuestros clientes.

(*) PROBLEMA, CUIDADO !!

Si yo le entrego mi dinero para que EL haga las inversiones aun cuando gane, **yo no habré aprendido nada !!**

Esto será igual que un truco de magia en el que el mago habilidoso siempre me encuentra la carta que yo elegí, pero que **NO ME EXPLICA COMO SE HACE !!**

Para seguir ganando **dependeré siempre de ellos !!**

Y **nadie me asegura** que GANEN SIEMPRE !!

Y **no podré** transmitirle ninguna enseñanza valiosa a mis HIJOS !!

Esto no es lo que quiero !!

A ver si encontramos algo mejor...

USTED: Mmmhh... no, no estoy pensando en que Ustedes manejen mis inversiones... **quiero ser YO el que aprenda y tome las decisiones** para poder repetir la secuencia tantas veces como lo desee sin depender de nadie.

EL: Caramba !!... un caso interesante !!!... el caballero quiere ser un "inversor"...

Bien, nuestra Firma también dispone de servicios para los inversores que operan de modo independiente...

USTED: Qué me ofrecen ?

EL: Bueno... lo mejor en su caso -ya que quiere manejar sus inversiones- es que contrate nuestro sistema de "**Informes Especiales de Inversiones**". Nuestros analistas, todos ellos expertos, estudian en profundidad cada negocio disponible y cada acción del mercado y elaboran estos documentos que van a servirle para conocer todos los secretos de cada empresa y cada acción.

USTED: Esto me parece mejor. Cómo me aconseja usarlos ?

EL: Dado que le conviene diversificar el riesgo de su cartera en varios negocios y acciones para cubrirse de las altas y bajas de un negocio en particular, le sugiero que compre los Informes de unas veinte empresas. De este modo tendrá un amplio panorama entre el cual escoger sus opciones.

USTED: Correcto. Usted me dice que estos informes contienen información verdaderamente valiosa y con la cual yo **aprenderé sobre estas empresas, negocios, oportunidades, acciones y podré utilizar mi criterio** para seleccionar las que yo mismo considere adecuadas a mis intereses y perfil como inversor.

EL: Exactamente !

USTED: Cuánto cuesta este servicio ?

EL: Ohhh... realmente es MUY ECONOMICO para el tipo de información que va a recibir. Cada informe **cuesta U\$S 250** pero le garantizo que en CADA UNO DE ELLOS habrá datos que superan con creces ese valor.

Con unos veinte Informes tendrá una cantidad de información importante y dispondrá de múltiples opciones para encontrar la que más se ajuste a su criterio.

(*) PROBLEMA y OPORTUNIDAD !!

Vaya !!, 20 informes a U\$S 250 cada uno **representan un total de U\$S 5.000**, es mucho más de lo que tenemos en el bolsillo. Pero si somos inteligentes para "*mejorar la entrada*" y logramos sacarlos por menos ya estaremos ganando !!

No nos pongamos nerviosos, ni le hagamos perder su gentileza diciéndole que no tenemos tanto dinero... **los buenos inversores son BUENOS NEGOCIADORES** y no se dejan llevar por el aleteo de las mariposillas en la boca del estomago.

Sigamos adelante para ver en donde termina esto... lo peor que puede ocurrir es que nos vayamos sin nada en la mano !!

USTED: Lo entiendo... Usted me dice que estos Informes son sumamente valiosos ya que cada uno de ellos contiene datos que no siempre podré conseguir por otro lado, que la información esta organizada y es fácil de entender y que, si adquiero unos 20 de ellos, siempre encontraré algunos que se adapten más a mi personalidad o perfil.

EL: Efectivamente. **La información organizada es PODER** y eso es lo que le entregamos en nuestros informes.

USTED: Esta claro... sin embargo, mas de una vez **tendré dudas** sobre el contenido de los informes y me interesa **poder consultar** a otros inversores y expertos para resolverlas.

EL: Muy inteligente su observación !!, en efecto, un informe puede ser muy útil, pero si no cuenta con la oportunidad de consultar sus dudas con otros inversores o especialistas deja de lado **lo mas valioso que es la interacción con otras personas**.

Nuestra Firma tiene una respuesta para eso también.

Una vez al mes realizamos un encuentro en nuestras oficinas en las que nuestros clientes selectos se reúnen con nuestros analistas y entre todos intercambian información sobre los mercados y las oportunidades.

Realmente los grandes negocios se hacen allí !!

USTED: Exacto!, eso es lo que busco!, cómo se accede a este servicio ?

EL: Ohh... si bien nos resulta muy engorroso atenderlo y es sumamente caro para nuestra Firma organizar estos encuentros, como sabemos de su extrema utilidad para los clientes hacemos un gran sacrificio y por una mínima cuota de U\$S 100 se puede participar en los encuentros mensuales.

Si en vez de contratar mensualmente cada reunión hace un contrato anual para los 12 encuentros hay un valor especial de **U\$S 1000**.

(*) MAS PROBLEMAS y OPORTUNIDADES !!

Esto se pone más caro a cada rato, pero las perspectivas son interesantes.

Por **U\$S 5.000** accederemos a los Informes y por **U\$S 1.000** más tendremos acceso a las reuniones mensuales de todo un año.

Es mucho mas dinero del que tenemos, pero si logramos de algún modo "meternos en toda la oferta" por lo que llevamos en el bolsillo estaremos obteniendo una **ENORME diferencia "de entrada"** y, aunque solo aprovechemos UN dato valioso **ya habremos cubierto "la salida"**.

Además, si tenemos datos de veinte empresas u oportunidades de negocios estamos diversificando el riesgo y esto juega a nuestro favor. Y eso sin contar con todos los datos e información de primera mano a la que tendremos acceso en las reuniones !!

Pero... el mundo es de los AUDACES y, si vamos a conseguir "valor" para nuestro dinero, mejor que tratemos de sacar la tajada más grande a nuestro favor... sigamos pidiendo !!

USTED: Vamos bien y le agradezco la información que me suministra, sin embargo hay algo mas que me interesa consultarle.
Supongo que alguna vez tendré entre manos un negocio verdaderamente bueno, pero quizás el capital que disponga en ese momento no sea suficiente para realizarlo.
Tienen algún servicio que me resuelva este problema ?

EL: Por supuesto !!, y funciona mejor de lo que Usted pide !!
Nuestros clientes comparten sus "tips" y datos del mercado en las reuniones a las que me refería antes.
Cuando cualquiera de ellos tiene una idea valiosa, **otros participantes se suman al proyecto y lo llevan adelante entre varios !!**
Lo interesante de esto, es que no debe pensar sólo en las veces que otros pondrán dinero en sus proyectos, sino que las más de las veces **será Usted el que pondrá dinero en los proyectos de otros !!**, esto aumenta sus posibilidades de ganancia ya que se esta aprovechando "de la inteligencia" de muchísima gente que esta a diario buscando buenas oportunidades.

USTED: Clarísimo! y en efecto que es mejor de lo que pensaba!, más de una vez **la idea valiosa surgirá de otro participante** y yo tendré la oportunidad de invertir con él si así me place... esto tiene un costo ?

EL: Si. Naturalmente. La búsqueda de capitales o de oportunidades tiene un "*Finder Fee*" (honorario de búsqueda) que cobra nuestra Firma y que es de un **5%** sobre los fondos conseguidos.

(*) ALARMA, ALARMA !!

Esto "*suenan bien*" pero hay que tener cuidado !!, el famoso tema de las "*comisiones*" siempre es un problema.

Si ellos cobran un "fijo" del 5% sobre el capital que consiguen, eso significa que yo tendré que realizar el negocio con MENOS dinero y la rentabilidad que tengo que conseguir es MAYOR para equilibrar esa diferencia.

Si la rentabilidad es del 50% puede que no importe mucho, pero si era un negocio del 10% o del 20%, ese porcentaje es MUY ALTO.

Hay que **tratar de evitar las "comisiones" de los intermediarios !!**

De todos modos ha llegado el momento del cierre y tenemos que empezar a definir.

USTED: Todo lo que me ha dicho hasta el momento me deja muy satisfecho, sin embargo hay otra cosa... quisiera tener una prueba sin cargo sobre los servicios de su empresa para poder evaluar claramente la calidad de lo que me ofrecen.

(una sombra rápida se cruza por el rostro del, hasta aquí, gentil asesor financiero)

EL: Lamento informarle que no hay modo de que tenga una "*prueba gratis*" de nuestros servicios... nuestra Firma tiene MILES de clientes satisfechos... puede consultar con cualquiera de ellos a fin de saber que piensan sobre nosotros...

(*) Y AHORA ??

Bueno... llegamos al final del camino, lo que sigue es la "*parte dura*" de la negociación.

La Firma es **sólida y reconocida, tiene años en el mercado y MILES de clientes**. Por ese lado no hay mucho que discutir.

Los **informes son valiosos** y allí están los datos que van a permitirle "*hacer negocios*".

Las reuniones mensuales sin duda que son críticas y, la posibilidad de **consultar dudas e intercambiar datos con otros inversores y expertos VALE ORO**.

Finalmente, **hasta se puede conseguir dinero para los proyectos propios o información valiosa de proyectos de otros** para invertir sobre seguro el dinero.

Es un verdadero sueño hecho realidad !!

El problema es que si bien **US\$ 6.000** por estos servicios (mas el 5% de comisión en las operaciones de dinero) puede que sea un "*precio justo*" -

y quizás hasta una verdadera ganga en relación a los negocios que uno puede hacer en el futuro-, pero solo tenemos **U\$S 245**.

Hay que arrojarse al ruedo !!

USTED: Creo que ha sido muy claro en su asesoramiento y muy gentil en su trato. Solo falta que me ayude con un último detalle...

EL: Usted dirá...

USTED: Estoy muy satisfecho con todo lo que me ofrece y creo que los precios que me indica son muy razonables, pero solo tengo **U\$S 245** en total. Quisiera contratar TODOS los servicios de su Firma, pero en las siguientes condiciones que paso a explicarle:

- a) Tal como acabo de indicarle, sólo quiero pagar **U\$S 245** por sus servicios (y ni hablar de pagarle U\$S 6.000 por ellos!!).
- b) Quiero que me entregue **la mayor parte de la información ANTES y SIN COSTO** para que pueda evaluarla.
- c) Quiero que las reuniones con expertos e inversionistas no sean mensuales, **sino que sean DIARIAS**. Pretendo hacer las consultas o intercambiar los datos **cada vez que tenga ganas** y no una vez al mes. **Y quiero el acceso GRATIS** a las mismas !!
- d) No quiero que **me cobre NADA de aquí en adelante**, ni por servicios, ni por comisiones, ni NADA.
- e) Ahh... y tenga presente que **NO QUIERO VOLVER** a su oficina, pretendo que **TODO me lo lleven a mi casa o a mi oficina** (y mejor aun a los dos lugares según yo decida) y a la hora que YO QUIERA, así sea en plena madrugada y **aunque me encuentre en cualquier país del mundo**.
- f) Y me olvidaba !!, quiero que **AGREGUE COSAS de modo permanente** a sus servicios !!... quiero más informes especiales, libros, talleres, conferencias... MAS mucho MAS. Sorpréndame cada día **con más y más servicios y prestaciones**.

Cree que puede ayudarme en resolver este tema y aceptar mi oferta así como la planteo ?

(quizás es SORPRESA lo que se observa en el rostro de nuestro interlocutor ?... por que no puede pronunciar palabra alguna y su quijada aparece mas bien desencuadrada ?, acaso el prolijo nudo de su corbata esta levemente fuera de lugar ?)

EL: *Ehh... eh... este... lo que yo puedo decirle en relación a su planteo es que Usted esta* (*)

(*) Complete la respuesta en la línea de puntos según su criterio y parecer.

Sin embargo **TENGA CUIDADO** con lo que esta pensando... **en realidad la respuesta que van a darle es AFIRMATIVA !!**

- SU RESPUESTA

Hemos llegado al final de este "*Curso Introdutorio*" y entendemos haberle brindado un amplio panorama **sobre el camino que debe seguir para formarse y convertirse en un INVERSOR.**

El que ha llegado a la hora de las DEFINICIONES ES USTED !!

- 1) Le entregamos **GRATIS y ANTICIPADAMENTE el Plan Financiero** y sus comentarios.

Puede evaluarlo y puede **EJECUTARLO** sin ningún problema. También pudo **ADAPTARLO** a su propia realidad. No todo el mundo usa el mismo Plan Financiero, pero siempre es útil contar con uno que le sirva de modelo para diseñar el propio.

No tenemos nada que ocultar !!, no hace falta que le demos "*garantías*" de que le devolverán su dinero si no le gusta... **YA LO TIENE EN LA MANO !!**

- 2) En este *Curso Introdutorio* le hemos entregado **GRATIS y ANTICIPADAMENTE** dos de los documentos (de los treinta) que conforman la parte formativa del "***Programa de Formación de Inversores***".

Nos referimos al **IT-54 y al IT-55.**

Si los ha leído, tiene una clara idea en relación a su contenido y podemos decirle que todos los documentos que forman parte del Programa, incorporan información valiosa e insustituible para una persona que quiera formarse como inversor.

Lo invitamos a que repase la lista de Informes Técnicos y sus contenidos en nuestro sitio web.

<http://www.programafinanciero.com>

Desde estrategias para desarrollar o invertir en pequeños negocios, pasando por Informes específicos para el mercado automotor, el inmobiliario y la bolsa.

Desde informes sobre contabilidad, impuestos, sociedades y marcas, pasando por la contratación de asesores, el análisis de riesgo o evaluación de proyectos.

TODO lo que necesita para formarse como inversor ha sido previsto !! y en un **lenguaje SENCILLO Y CLARO**, pensado para gente que no tiene formación especial y que recién se inicia.

- 3) **En nuestro Programa –y a la fecha ya que cada día se integran más personas- hay actualmente MAS DE SEIS MIL (6000) PARTICIPANTES de CUARENTA Y SEIS PAISES.**

Absolutamente TODOS están satisfechos y felices y varios **han realizado inversiones con resultados del 100%, 200%, 500% o 1000% de rentabilidad.**

Todos y cada uno de sus casos están comentados en el FORO DE INVERSORES y Usted **podrá consultarlos, estudiarlos, repetirlos, adaptarlos y conversar con cada uno de ellos.**

- 4) **Nuestro FORO DE INVERSORES**, con **más de 5.000 temas y 140.000 mensajes** a la fecha es el ámbito de **encuentro DIARIO** en el que los participantes realizan consultas, intercambian datos o articulan sus proyectos e iniciativas.

Sólo ponerse al día con la lectura de los interesantísimos mensajes que ya existen y bajar todos los documentos adicionales que hay allí **le TOMARA DIAS !!**

Puede consultar un tema general –que está abierto al público- si ingresa al Foro General (el que está arriba de todos los foros) en:

<http://www.foroinversores.com>

- 5) **No existen COSTOS ADICIONALES ni COMISIONES !!**

Todos los materiales -los programados y los adicionales-, así como el acceso al Foro **no tienen cargos suplementarios.**

Por otro lado los participantes son libres de asociarse para proyectos puntuales cada vez que lo deseen **sin que nadie haga de "intermediario" o cobre por ello.**

No paga "membresías", "cuotas anuales", "renovaciones" ni ningún otro gasto o cargo de ningún tipo. **La inscripción es UNICA.**

- 6) **Nadie maneja SU DINERO !!**

Cada quien **administra su dinero** por su cuenta y riesgo.

No hay "*magos*" que inviertan por Usted y no le expliquen como se hace.

Aquí **los "trucos de magia" los hace Usted mismo !!**

7) Prepara a sus SUCESORES !!

Este es un Programa en el que se supone Usted aprende algo que **TRANSMITIRA A SUS HIJOS !!**

El día que su hijo haga una inversión mejor que la suya sabrá que le ha dado la mejor herencia que jamás podría dejarle. Lo educó para manejar inteligentemente el dinero -algo que lamentablemente no hicieron nuestros padres con nosotros-.

8) Si es inteligente **CONSEGUIRA DINERO para sus proyectos !!**

A diario las buenas ideas reciben el **apoyo financiero de otros participantes y de inversores "astutos"** que participan del Foro. Y, a la inversa, cada día tendrá decenas de oportunidades **para invertir su dinero en las ideas de otros !!**

9) Cada mes **agregamos NUEVOS SERVICIOS Y PRESTACIONES** (sin costo alguno).

Solo por citar un ejemplo: desde Enero de 2005 estamos distribuyendo **UN LIBRO GRATIS cada mes a los participantes.**

En temas puntuales como el Análisis de Riesgo y el Mercado Inmobiliario hemos incorporado **DECENAS de informes y reportes adicionales !!**

En temas como la Evaluación de Riesgo, la cuantificación de precios en el mercado automotor y otras hemos agregado Planillas Financieras específicas !!

10)Y PRINCIPAL !!!

Lo formidable de este asunto es que **SABEMOS** que nuestros servicios **VALEN mucho más de U\$S 6.000 !!**

Como nos ahorramos las oficinas lujosas y las secretarias bonitas y el mozo con el café aromático y el sillón de cuero, perfectamente podemos bajar este valor a **U\$S 1.000.**

**Sin embargo, todo el Programa cuesta menos de U\$S 250 !!
(U\$S 245 en concreto).**

() Este precio está sujeto a cambios, consulte en el sitio web el valor actualizado.*

No hace falta que "*demos muchas vueltas*" para explicarle que **EFFECTIVAMENTE** un programa con:

- o **Treinta (30) Documentos Técnicos** de altísimo valor;

- o **MAS (+)** un **Foro de Inversores** con miles de participantes de 46 países y más de 140.000 mensajes;
- o **MAS (+)** una gran cantidad de **libros, reportes y planillas** adicionales;
- o **MAS (+)** decenas de casos de **inversiones exitosas** comprobadas y comprobables (puede hablar con los participantes en el Foro cada día para verificarlo);
- o **MAS (+)** el **acceso directo y diario y a la hora que quiera** y desde el país que quiera, a toda la documentación y al contacto con cualquiera de los asesores, participantes e inversores.

Vale muchísimo más que U\$S 245 !! (en euros aprox. 180)

Solo **UNA idea valiosa o dato relevante** (entre 30 Documentos Técnicos y 140.000 mensajes en el Foro -que cada día son mas- y cientos de documentos y libros e informes adicionales) puede valer para Usted por miles de dólares o euros o pesos o soles (o como sea que se denomina la moneda de su país).

Esta es una "entrada" salvajemente buena !!

Y ya sabe que si "*entra bien*" a una inversión las oportunidades de "salir ganando", juegan en un **CIENTO POR CIENTO a su favor !!**

Ingrese al Programa ahora. El modo de hacerlo es muy sencillo:

- 1) Puede abonar on line desde **cualquier país** del mundo con su **Tarjeta de Crédito. -y en este caso tiene un descuento-**
- 2) También puede abonar mediante **Pay Pal. -y en este caso tiene un descuento-**
- 3) Si desea depositar en un BANCO LOCAL, tenemos la opción de que lo haga en: **Argentina (*), Colombia, EE.UU., España, México y Uruguay.**
- 4) Tenemos un esquema especial para **Venezuela** (que tiene limitados los pagos en dólares al exterior) a fin de que puedan abonar localmente y en bolívares.
- 5) En el resto de los casos podrá usar transferencias vía **Western Union. - y en este caso tiene un descuento-**

En todos los casos puede consultar mayores detalles en:

<http://www.programafinanciero.com>

- FINAL DEL CURSO

Aun cuando no lo perciba en este instante, **ha aprendido MAS sobre inversiones** en estos cuatro módulos y sus anexos y "*sorpresas adicionales*", que posiblemente todo lo que había aprendido sobre este tema en el resto de su vida.

Sin embargo **aún hay MUCHO por aprender** y puede seguir haciéndolo **de un modo tan ameno y agradable** como lo vivido en estas cuatro breves lecciones.

NO QUEREMOS DESPEDIRNOS DE USTED... pretendemos **seguir avanzando juntos desde el Programa de Formación de Inversores.**

Lo espero en el Programa de Inversores, para seguir este trabajo junto a decenas de personas de todos los países de la región !!

Por lo pronto, con este mensaje nos despedimos... ahora **TODO DEPENDE DE USTED.**

- POSDATA:

Siempre la parte más difícil en estas decisiones **es EMPEZAR.**

Si **aprende a INVERTIR DE MODO INTELIGENTE**, estará incorporando una de las habilidades MAS VALIOSAS a su vida... **usará esto para USTED y para EDUCAR A SUS HIJOS.**

Mientras antes empiece a tener una **RELACION INTELIGENTE CON EL DINERO**, mas rápido saldrá del "*circuito de la incertidumbre*" y tomará **CONTROL DE SU VIDA.**

- No es un tema menor !!

- Vale más que todo lo que aprendió hasta este momento !!

Seguiremos en contacto en el "**Programa de Formación de Inversores**"...

Hasta entonces.

<http://www.programafinanciero.com>

Nota: Este documento tiene copyright (c) a favor de **PSP USA Corp** y en los términos y alcances de la Section 106 de la Copyright Act de 1976. Usted lo recibe por estar inscripto en el **Curso Introdutorio de Inversores** y al sólo y único efecto de utilizarlo como material de estudio para su uso personal. NO está autorizado a su distribución o cesión a terceros –total o parcial- por ningún medio o por ninguna causa, sea ésta a título gratuito u oneroso.